

Le Disponible à la Vente

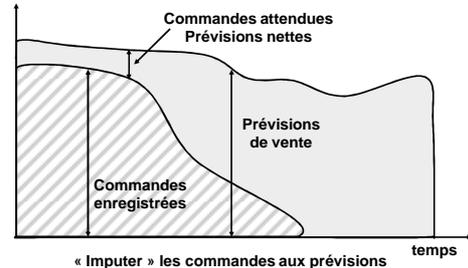
Gestion de la demande et Disponible à la vente

1

Le Disponible à la Vente

La gestion de la demande

L'horizon des commandes est variable



2

Le Disponible à la Vente

Commandes imputées ou non aux prévisions de vente

- Problématique : ne pas additionner les commandes et les prévisions
- Commandes imputées aux prévisions
 - Commandes « normales »
 - on calcule une **prévision nette** = prévisions de vente moins commandes à livrer dans la période de prévision
- Commandes non imputées aux prévisions
 - Commandes « exceptionnelles »
 - les commandes s'ajoutent aux prévisions de vente

3

Le Disponible à la Vente

La notion de Disponible à la Vente ATP : Available to Promise

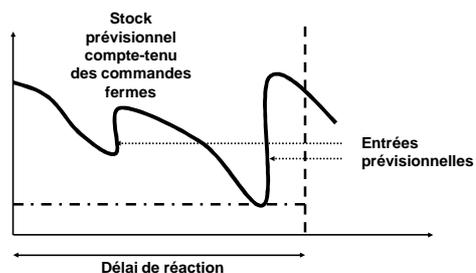
- Le DAV, c'est la quantité
 - que l'on peut accepter en commande
 - compte tenu du stock et des entrées planifiées
 - sans remettre en cause les commandes déjà acceptées
- Ce n'est pas le stock prévisionnel (qui tient compte des prévisions de vente)
- Au delà du délai de réaction, on peut accepter toute commande
- Permet aux commerciaux de remettre un délai fiable aux clients

4

Le Disponible à la Vente

Le Disponible à la Vente

ATP : Available to Promise



5

Le Disponible à la Vente

Exemple

	Sem. 0	Sem. 1	Sem. 2	Sem. 3	Sem. 4	Sem. 5	Sem. 6	Sem. 7
Commandes fermes		30	20	15	5	5	0	0
Réceptions prévues					100			100
Stock prévisionnel	150	120	100	85	180	175	175	275
DAV / ATP		85	85	85	175	175	175	275

6

Le Disponible à la Vente

Exemple 1

Stock disponible : 100 unités

Période	1	2	3	4	5	
Commandes clients	80	30	10		30	
Réceptions		100		100		
Stock	100	20	90	80	180	150
ATP	20	80	80	150	150	

7

Le Disponible à la Vente

Exemple 2

PRODUIT XY	1	2	3	4	5	6	7	8	9	
Commandes	19	17	15	11	9	5	2	1	0	
Stock disp.	50	31	14	49	38	29	74	72	121	121
Réceptions			50			50		50		
ATP	14	14	29	29	29	72	72	121	121	

8